

SOCIEDADES DE ADVOGADOS: EXPECTATIVAS E CONTRAPARTIDAS

Stanley Martins Frasão

Advogado Sócio de Homero Costa Advogados

O CESA Centro de Estudos de Sociedades de Advogados, em 2023, durante a Conferência Nacional da Advocacia, realizada em Belo Horizonte, lançou o Manual de Governança Corporativa para Sociedades de Advogados, que foi produzido pelo CADEP - Comitê de Administração e Ética Profissional do CESA (<https://cesa.org.br/comite/administracao-e-etica/>).

Após uma nova leitura do Manual, em uma Sociedade de Advogados, ressaltando-se os tamanhos e quantidade de sócios, as expectativas e as contrapartidas dos sócios podem variar amplamente dependendo da estrutura e dos objetivos da Sociedade.

Abaixo, detalho alguns dos principais aspectos que podem ser esperados e oferecidos em contrapartida pelos sócios em uma Sociedade de Advogados:

Expectativas dos Sócios:

1. Contribuições Financeiras:

- **Capital Inicial:** Espera-se que os sócios contribuam com um capital inicial para a formação da Sociedade.
- **Aportes Adicionais:** Em situações de necessidade, como expansão ou crises financeiras, pode ser necessário que os sócios façam aportes adicionais.

2. Contribuições de Trabalho:

- **Atuação Profissional:** Espera-se que os sócios atuem ativamente na prestação de serviços jurídicos, trazendo sua expertise e experiência para a Sociedade.
- **Gestão e Administração:** Os sócios podem ser responsáveis por funções administrativas, como gestão de pessoal, marketing, finanças e desenvolvimento de negócios.

3. Prospecção de Clientes:

- **Networking:** Utilização de suas redes de contatos para prospectar novos clientes e expandir a carteira de clientes da Sociedade.
- **Reputação:** Manutenção e melhoria da reputação da Sociedade através de um trabalho ético e de alta qualidade.

4. Desenvolvimento Profissional:

- **Capacitação:** Participação em cursos, seminários e outras formas de capacitação para manter-se atualizado com as mudanças na legislação e práticas jurídicas.
- **Mentoria:** Orientação e treinamento de advogados mais jovens e estagiários dentro da Sociedade.

Contrapartidas Oferecidas aos Sócios:

1. Participação nos Lucros:

- **Distribuição de Lucros:** Os sócios têm direito a uma participação proporcional nos lucros da sociedade, conforme estabelecido no Contrato Social e ou Acordo de Quotistas.
- **Bonificações:** Em alguns casos, podem ser oferecidas bonificações adicionais com base no desempenho individual ou da sociedade.

2. Poder de Decisão:

- **Voto em Decisões Estratégicas:** Os sócios têm direito a participar e votar em decisões estratégicas da Sociedade, como expansão, fusões, aquisições e mudanças na estrutura organizacional.
- **Autonomia:** Dependendo da estrutura da Sociedade, os sócios podem ter autonomia para tomar decisões em suas áreas de atuação.

3. Benefícios e Incentivos:

- **Benefícios:** Podem incluir planos de saúde, previdência privada, participação em eventos e conferências, entre outros.
- **Incentivos:** Programas de incentivo, como participação em lucros e bônus por desempenho, podem ser oferecidos para motivar e reter talentos.

4. Desenvolvimento Profissional e Pessoal:

- **Oportunidades de Crescimento:** A Sociedade pode oferecer oportunidades de crescimento profissional, como a possibilidade de se tornar sócio sênior ou assumir cargos de liderança.
- **Ambiente de Trabalho:** Um ambiente de trabalho colaborativo e de apoio, que promova o desenvolvimento contínuo e a satisfação profissional.

5. Recursos e Infraestrutura:

- **Infraestrutura:** Acesso a uma infraestrutura adequada, incluindo escritórios bem equipados, tecnologia de ponta e suporte administrativo.
- **Recursos Humanos:** Suporte de uma equipe de advogados, paralegais e outros profissionais para auxiliar no trabalho jurídico.

Estabelecidas as contrapartidas, abordar-se-á as questões práticas, desafios comuns e estratégias para garantir uma parceria bem-sucedida.

Estruturação da Sociedade de Advogados

1. Contrato Social e Acordo de Sócios

- **Contrato Social:** Documento fundamental que estabelece as regras básicas da Sociedade, incluindo a divisão de lucros, responsabilidades, aportes de capital e procedimentos para admissão e saída de sócios.
- **Acordo de Sócios:** Complementa o Contrato Social, detalhando aspectos como cláusulas de não concorrência, políticas de retirada, mecanismos de resolução de conflitos e critérios de avaliação de desempenho.

2. Governança Corporativa

- **Conselho de Administração:** Em Sociedades maiores, pode ser útil ter um Conselho de Administração para supervisionar a gestão e tomar decisões estratégicas.
- **Comitês:** Criação de Comitês específicos (financeiro, de ética, de desenvolvimento de negócios) para tratar de questões específicas e melhorar a governança.

Desafios Comuns e Soluções

1. Conflitos entre Sócios

- **Causas:** Diferenças de opinião sobre a direção da Sociedade, distribuição de lucros, carga de trabalho e estilo de gestão.
- **Soluções:** Estabelecimento de mecanismos claros de resolução de conflitos, como mediação e arbitragem, e a criação de um ambiente de comunicação aberta e transparente.

2. Desempenho Desigual

- **Causas:** Diferenças na contribuição de trabalho, prospecção de clientes e desempenho financeiro entre os sócios.
- **Soluções:** Implementação de sistemas de avaliação de desempenho e políticas de compensação que reflitam a contribuição individual de cada sócio.

3. Retenção de Talentos

- **Causas:** Insatisfação com a cultura da Sociedade, falta de oportunidades de crescimento e desequilíbrio entre vida pessoal e profissional.
- **Soluções:** Desenvolvimento de programas de mentoria, oportunidades de capacitação contínua, e políticas de equilíbrio entre vida pessoal e profissional.

Estratégias para uma Parceria Bem-Sucedida

1. Planejamento Estratégico

- **Visão e Missão:** Definição clara da visão e missão da Sociedade para alinhar os objetivos dos sócios.
- **Metas e Objetivos:** Estabelecimento de metas e objetivos de curto, médio e longo prazo, com planos de ação específicos para alcançá-los.

2. Desenvolvimento de Negócios

- **Marketing e Branding:** Investimento em marketing e branding para aumentar a visibilidade da Sociedade e atrair novos clientes.
- **Networking:** Participação em eventos, associações profissionais e outras atividades de networking para expandir a rede de contatos.

3. Tecnologia e Inovação

- **Automação de Processos:** Utilização de tecnologia para automatizar processos administrativos e jurídicos, aumentando a eficiência.
- **Ferramentas de Gestão:** Implementação de ferramentas de gestão de projetos e casos para melhorar a organização e a colaboração.

4. Cultura Organizacional

- **Valores e Princípios:** Promoção de uma cultura organizacional baseada em valores e princípios éticos.
- **Ambiente de Trabalho:** Criação de um ambiente de trabalho positivo e colaborativo, que incentive a inovação e o desenvolvimento profissional.

Exemplos de Contrapartidas Específicas

1. Participação em Decisões Estratégicas

- **Voto em Assembleias:** Direito de voto em Assembleias Gerais e Reuniões de sócios para decisões estratégicas.
- **Comitês de Decisão:** Participação em Comitês de decisão, como Comitês de Contratação, de Desenvolvimento de Negócios e de Tecnologia.

2. Benefícios e Incentivos

- **Planos de Saúde e Previdência:** Oferecimento de planos de saúde e previdência privada como benefícios adicionais.
- **Bônus por Desempenho:** Programas de bônus baseados no desempenho individual e da Sociedade.
- **Seguros:** de Vida e de Sucessão.

3. Desenvolvimento Profissional

- **Capacitação Contínua:** Acesso a programas de capacitação contínua, como cursos, seminários e workshops.
- **Mentoria e Coaching:** Programas de mentoria e coaching para desenvolvimento de habilidades profissionais e pessoais.

Conclusão

A criação e manutenção de uma Sociedade de Advogados bem-sucedida requer um equilíbrio cuidadoso entre as expectativas e contrapartidas dos sócios, sendo fundamental para o sucesso e a longevidade da Sociedade.

É essencial que essas expectativas e contrapartidas sejam claramente definidas e acordadas no Contrato Social e em outros documentos internos da Sociedade.

A transparência, a comunicação aberta e a colaboração são fundamentais para uma parceria bem-sucedida e para a criação de um ambiente de trabalho produtivo e harmonioso, visando garantir que todos os sócios estejam alinhados com os objetivos da Sociedade e comprometidos com seu sucesso.

A implementação de boas práticas de governança, a promoção de uma cultura organizacional positiva e o investimento em desenvolvimento profissional são estratégias essenciais para alcançar esse equilíbrio e garantir a longevidade e prosperidade da Sociedade.